

Nieuwe perspectieven?

Wat kunnen advocaten doen om in te spelen op de toenemende concurrentie? Welke nieuwe perspectieven zijn er? Met het verbod op no cure no pay hebben advocaten, buiten verlaging van de tarieven, weinig mogelijkheden om de financiële drempel voor cliënten te verlagen.

Procesfinanciering

Een van de spaarzame mogelijkheden benut Sirius Procesfinanciering. Ondernemers of particuliere eisers die meer gelijk lijken te hebben dan geld, kunnen hun advocaat vragen Sirius te benaderen. Sirius betaalt alle kosten van de rechtszaak in ruil voor ongeveer een derde van opbrengst. In de drie jaar dat het bedrijf bestaat, hebben jaarlijks tussen de 80 en 100 advocaten een verzoek om procesfinanciering ingediend. 'Daarvan wordt 80% afgewezen,' zegt stafmedewerker Olivier Böhmer. De financiële drempel, die nu ligt bij een belang van € 50.000, zou daarom beter verhoogd kunnen worden. 'Een rechtszaak in Nederland kost € 15.000 en wij vragen in beginsel 35% van opbrengst. Een belang van € 150.000 is dan reëler,' zegt Böhmer, die groei niet uitgesloten acht. 'Er blijven een boel zaken liggen, omdat ondernemers de initiële kosten, het voorschot, niet willen betalen. Zij klagen zeker over de hoogte van het honorarium.'

Emediation

'De opmars van ODR' stond op 16 april 2004 boven een artikel over on line geschiloplossing in het *Nederlands Juristenblad*. 'Binnen vijf tot vijftien jaar zal on line afhandeling van geschillen veel vaker plaatsvinden dan nu. Het is dus nu zaak goed uitgedachte en uitgewerkte ODR-toepassingen te ontwikkelen,' stond onder de kop. De opmars moet dus nog op gang komen. Wereldwijd zijn er vijftien aanbieders, waarvan één in Nederland. De Groningse advocaat Erik Roelvink biedt deze service aan op de website van De Haan c.s. onder de naam *emediation*. Roelvink gebruikt een 'chatprogramma', waarbij de partijen typend op elkaar reageren en hij zelf optreedt als mediator achter het toetsenbord. Het kantoor gebruikt deze techniek nu alleen nog om te communiceren met cursisten en klagers. Geschillen heeft Roelvink tot nu toe alleen opgelost met proefkonijnen van de Vrije Universiteit. Volgens Roelvink is de techniek geschikt voor allerlei soorten geschillen. Dankzij de elektronische afstand

kunnen partijen zich soms beter uiten, omdat de emotionerende gelaatsuitdrukking, lichaamstaal en stemgeluid van de opponent ontbreken. Roelvink: 'Bij emediation uiten mensen hun emoties in hoofdletters of met uitroepetekens, zonder dat het gesprek stukt.'

Het kan nog wel even duren voordat dit medium aanslaat. Roelvink heeft zijn hoop gevestigd op de huidige 17-, 18-, en 19-jarigen, die chatten en sms'en de gewoonste zaak van de wereld vinden. 'Wacht maar tot zij juridische problemen krijgen...' Ondertussen doet Roelvink moeite om zijn service geaccrediteerd te krijgen bij de Raad voor de Rechtspraak, zodat rechters straks ook gaan verwijzen naar de emediator. Roelvink: 'Emediation heeft toekomst, maar het is geen must voor advocaten. Wij proberen als advocatenkantoor innovatief te zijn en bij voorkeur voorop te lopen.' Ook van deze innovatie lijkt de advocaat voorlopig niet te veel te kunnen verwachten in de concurrentiestrijd.



Erik Roelvink

Akten passeren?

Procesfinanciering en emediation zijn druppels op een gloeiende plaat. Meer perspectief zou het bieden als het ministerie van Economische Zaken zijn nieuwe gedachten over marktwerking in het notariaat gaat uitvoeren. In het *Notariaat magazine* van mei dit jaar stelt waarnemend directeur-generaal marktwerking Veronique Esman-Peeters onder meer de domeinmonopolies van de notaris ter discussie: 'Waarom zou je een deel van het notariële werk niet kunnen onderbrengen bij bijvoorbeeld een advocaat?' Erg concreet zijn haar gedachten nog niet en misschien moet de advocaat er ook maar niet te veel van hopen: '... als het opheffen van de domeinmonopolies aanwijsbaar tot gevolg zou hebben dat we het notariaat de nek omdraaien, dan is dat een ongewenst effect en zouden we op basis daarvan kunnen besluiten om het dan maar niet te doen. Het is niet mijn bedoeling dat we in 2010 elk bordje *notaris* vervangen door een bordje *juridisch adviseur*.'

Advertentie

[NO CURE NO PAY]

[CASUS 5] Tot ons wendde zich A, specialist op het gebied van zogenaamde gemakdiensten binnen onderwijsinstellingen. Op grond van een overeenkomst zou A voor een bepaald bedrag per student, de studenten van B voorzien van gemakdiensten, spaarfaciliteiten en verzekeringen tegen gereduceerd

tarief, gedurende een periode van 2 jaar. Om budgettaire redenen wilde B al snel van de overeenkomst af. Toen gesprekken over eventuele aanpassing van de overeenkomst op niets uitliepen, hield B op te betalen. B ging ervan uit dat A onvoldoende middelen zou hebben om door middel van een slepende procedure

B tot nakoming te dwingen. B zat er naast...

Procesfinanciering
+ **Sirus** maakt het recht toegankelijk

Essenlaan 4 - 3062 NM Rotterdam - Telefoon: 010 - 212 28 91 - Fax: 010 - 212 34 84 - info@sirus.nl - www.sirus.nl