

# ICC The World Business Organization

drs. J.W. Gunster  
algemeen secretaris ICC Nederland

'ICC' staat sinds kort voor Internationaal Strafhof, maar al sinds 1919 wordt er ook de International Chamber of Commerce, tegenwoordig 'ICC The World Business Organization', mee aangeduid. Dit is de organisatie die de belangen van het internationale bedrijfsleven vertegenwoordigt in het overleg met bijvoorbeeld de VN en de Wereld handelsorganisatie. Voor advocaten is van belang dat deze ICC ook standaarden ontwikkelt op het gebied van leveringsvoorwaarden, verkoop, agentuur en distributie, et cetera. Een introductie.



Hoofddoelen van ICC zijn het stimuleren van zelfregulering voor en door het bedrijfsleven, het bevorderen van een openmarkteconomie, eerlijke concurrentie, bescherming van intellectuele eigendom en goede internationaal afgestemde wetgeving. De organisatie formuleert standpunten, gericht op overheden en intergouvernementele organisaties, en ze stelt wereldwijde standaarden op ter bevordering van een 'level playing field' bij internationale handel en investeringen. Bovendien heeft ICC het ICC International Court of Arbitration opgericht.

Op mondiaal niveau is ICC een gezaghebbende spreekbuis van het internationale particuliere bedrijfsleven bij organisaties als de Verenigde Naties, World Trade Organization, World Customs Organization, World Intellectual Property Organization. De ICC-regels, -standaarden en -standpunten zijn een referentiekader voor bedrijven en overheden. Door dit vroegtijdig te doen kan nationale wetgeving worden voorkomen, of ontstaat op zijn minst internationaal afgestemde wetgeving.

## PUBLICATIES

ICC-standpunten en -standaarden worden voorbereid in circa 80 commissies en werkgroepen, die meestal in Parijs vergaderen (structuur ICC: zie kader 1). Aan het werk van deze commissies nemen uitsluitend leden deel, meestal ondernemers uit een zeer breed samen-

gestelde achterban: van grote tot kleine bedrijven, van industrie naar dienstensector (waaronder natuurlijk ook de advocatuur). Voor de advocatuur belangrijke commissies zijn Anti-Corruption, Arbitration, Commercial Law and Practice, Intellectual Property. Deelname aan deze commissies garandeert up-to-date kennis over de inhoud van de dossiers en de koers, zowel bij het bedrijfsleven als bij de overheden.

## STRUCTUUR

ICC is geen publieke organisatie met taken vergelijkbaar met die van de Kamers van Koophandel, maar een private organisatie die werkt voor en door haar leden. ICC kent een aantal afdelingen, waaronder een beleidsafdeling met commissies en werkgroepen, Dispute Resolution Services (met het bekende ICC International Court of Arbitration), Institute of World Business Law, World Chambers Federation, ATA Carnet System (douanedocumenten voor tijdelijke invoer) en Commercial Crime Services (die bedrijven beschermt tegen criminaliteit). ICC is vertegenwoordigd in 140 landen. ICC Nederland is een van de landenorganisaties; het organiseert dit jaar bijeenkomsten over Incoterms 2000, financiële fraude, contracten en arbitrage/geschillenbeslechting. Voordelen van het lidmaatschap: meebeslissen over standpunten, toegang tot het wereldwijde ICC-netwerk en een bron van zakelijke contacten, vroegtijdige informatie over actuele onderwerpen, korting op publicaties en bij conferenties. Voor meer informatie, bijvoorbeeld over de nieuwsbrief, volledige publicatielijst of lidmaatschap: [info@icc.nl](mailto:info@icc.nl), [www.icc.nl](http://www.icc.nl) of [www.iccwbo.org](http://www.iccwbo.org)

## BELANGRIJKE ICC-PUBLICATIES (SOMS OOK IN HET NEDERLANDS)

Incoterms 2002 (leveringsvoorwaarden)  
Model International Sale Contract  
International Model International Franchising Contract (inclusief diskette)  
Model Occasional Intermediary Contract  
Model Commercial Agency Contract (inclusief cd-rom)  
Model Distributorship Contract (inclusief cd-rom)  
Force Majeure Clause 2003/ICC Hardship Clause 2003  
Uniforme Regels voor Documentaire Kredieten  
Uniform Rules for Demand Guarantees  
Fighting Corruption, a corporate practices manual  
Rules of Arbitration  
ADR Rules and guide to ICC ADR  
International Court of Arbitration Bulletin

Op dit moment zijn er ruim honderd ICC-publicaties (zie voor een selectie het kader), waarvan een groot deel bestaat uit internationale standaarden. Deze zijn wereldwijd bekend en worden veel gebruikt bij de internationale handel. Zo wordt voorkómen dat bedrijven en adviseurs opnieuw het wiel moeten uitvinden. De standaarden worden regelmatig geactualiseerd en zijn meestal flexibel toepasbaar, bijvoorbeeld door middel van een cd-rom.

Veruit de bekendste publicatie is de *Incoterms 2000* inzake leveringsvoorwaarden bij koopovereenkomsten. Deze worden door landen onderschreven en door de VN aanbevolen. Een internationale transactie van goederen zonder de *Incoterms 2000* is haast ondenkbaar, maar ook de internationale modelcontracten worden veel gebruikt, zoals inzake verkoop, *franchising*, *occasional intermediary*, *agency* en *distributorship*.

Recent verscheen de *ICC Force Majeure Clause 2003/ICC Hardship*

*Clause 2003*, met handvatten om overmachtssituaties in contracten op te nemen. Diverse nieuwe contracten zijn in voorbereiding, zoals het ICC Model Mergers and Acquisitions Contract en het ICC Model Turnkey Contract for the Turnkey Supply of an Industrial respectievelijk Major Construction Plant.

### ARBITRAGE

Ook de diensten van het ICC International Court of Arbitration worden veel gebruikt. In arbitrageclausules verdient verwijzing naar het Arbitragereglement van de Internationale Kamer van Koophandel aanbeveling. In 2002 werden ruim 590 ICC-arbitrages aangemeld, afkomstig uit meer dan 100 landen. Meer dan 40 keer was daar een Nederlandse partij bij betrokken en bijna vijftien keer een Nederlandse arbiter. ICC Nederland werkt er aan dat meer Nederlandse arbiters betrokken worden bij ICC-arbitrages. Dit najaar organiseert ICC Nederland een conferentie over internationale geschillenbeslechting; ook wordt er gewerkt aan een training voor ICC-arbiters.

Ook alternative dispute resolution (ADR), waarvan er diverse vormen bestaan, neemt binnen ICC een vlucht. In 2002 ging het om bedragen variërend van 30.000 tot 40 miljoen dollar. Het ICC Institute of World Business Law is een forum van advocaten, managers en wetenschappers. Het doet onderzoek en organiseert seminars en workshops op gebieden als arbitrage, contracten, en audiovisuele wetgeving. Een brochure met alle vormen van ICC-geschillenbeslechting verschijnt binnenkort.

### ONBEKEND MAAR UITERMATE NUTTIG

J.S. Timmenga, CMS Derks Star Busmann Amsterdam zegt over het werken met ICC-contracten:

‘Ikzelf ben betrokken bij het ontwikkelen van een model M&A-contract. De ICC-modelcontracten zijn in de advocatuur eigenlijk niet of nauwelijks bekend. Tijdens een rondgang bij mij op kantoor riep het woord ‘ICC’ bij de meesten nog wel een associatie op met de *Incoterms* of met internationale arbitrages, maar de modelcontracten waren voor veruit de meesten een brug te ver. Dat is jammer, want naar mijn idee zijn de modelcontracten uitermate nuttig voor de praktijk.

Ze zijn bedoeld voor het bedrijfsleven en zijn adviseurs, zijn opgesteld door praktijkjuristen en zijn toegankelijk en gemakkelijk te hantieren in de praktijk. Een belangrijk kenmerk is hun neutraliteit. De belangen van de contractspartijen worden op evenwichtige wijze tegen elkaar afgezet. Door die neutraliteit kunnen de modellen een uitermate nuttige rol in de praktijk spelen.

Ik deed laatst een overname. De Engelse moeder wilde haar Nederlandse dochter kwijt. De koper was het management van de Nederlandse dochter, een *management by-out* dus. De relatie tussen de Engelse moeder (fabrikant) en de Nederlandse dochter (verkooporganisatie) zou worden voortgezet in de vorm van een agentuurcontract. Ik

kreeg van de solicitors van de Engelse moeder het kantoormodel voor een agentuurovereenkomst voorgelegd. Het concept besloeg bijna negentig bladzijden. Op de laatste bladzijde was de rechtskeuze voor Engels recht doorgehaald en vervangen door Nederlands recht. Het concept was typisch ‘manufacturer friendly’. De graad van volstrekte eenzijdigheid was ontmoedigend.

Met dit alles zag ik mij geconfronteerd in de gebruikelijke ellenlange onderhandelingen met de Engelse advocaten, bij voorkeur ’s nachts na 24.00 uur. De daardoor gecreëerde hoeveelheid uren is doorgaans niet uit te leggen aan Nederlandse cliënten. Bovendien was er de gebruikelijke tijdsdruk.

Ik heb mijn Engelse *counterparts* laten weten dat hun concept simpelweg niet aanvaardbaar was en ik heb voorgesteld het voor beide partijen neutrale ICC-Model Commercial Agency Contract te gebruiken. Toevallig bleken de Engelse solicitors het ICC-model te kennen. Met wat aanpassingen in verband met de specifieke situatie waren we in enkele uren klaar met het hele contract.

De contracten zijn overigens ook nuttig als checklist en als bron van inspiratie, en de meestal vrij uitvoerige toelichting bevat een schat aan juridische en praktische informatie.’