

Het *Advocatenblad* is het officiële orgaan van de Nederlandse Orde van Advocaten en wordt uitgegeven door Elsevier bedrijfsinformatie bv. De inhoud wordt samengesteld door de van de Orde onafhankelijke redactie, behalve de rubrieken Van de Orde en Disciplinaire beslissingen.

De gehele productie van het *Advocatenblad* wordt betaald uit de advertentie-opbrengsten.

Redactie

mr. drs. G.C. van Daal
mr. W.K. van Duren
mr. W. Heemskerck
dr. L. Hesselink
mr. A.A.M. van der Meer
mr. P.F.P. Nabben
mr. G.J. van Oosten
mr. L.N.J.B. van Osch
mr. M. Perfors
mr. M. Ynzonides

Bladmanagement

mr. L.N.J.B. van Osch
mr. M. Perfors
mr. M. Ynzonides
dr. L. Hesselink (Elsevier)
mr. D. de Snoo (Orde)

Eindredactie

Linus Hesselink

Redactionele bijdragen

t.a.v. L. Hesselink
Elsevier bedrijfsinformatie bv
Postbus 16500, 2500 BM Den Haag
tel. 070-4415226
fax 070-4415919

email: l.hesselink@ebi.nl

Bezoekadres: Benoordenhoutseweg 46, Den Haag
Zie www.elsevierjuridisch.nl

Bijdragen voor het Orde-deel

Nederlandse Orde van Advocaten,
Postbus 30851, 2500 GW Den Haag,
tel. 070-3353535, fax 070-3353531.
Zie ook: www.advocatenorde.nl

Uitgever

drs. J.W. van der Weele

Juridische Vacaturebank

www.jbb.nl

Beeld

Vormgeving: VILLA Y, Andre Klijns
Tekeningen: Floris Tilanus
De Pinguïn: W.C. van Manen, Stichting
Advocaten voor Advocaten

Lay-out

Dimitry de Bruin, Den Haag

Correctie

Fred Luiten, Leiden

Druk

Drukkerij Groen bv, Leiden

Advertenties

Brouwer's Direct Marketing bv
Postbus 90, 2380 AB Zoeterwoude
tel. 071-5897621, fax 071-5890580
e-mail: bdmvb@euronet.nl
Advertentietarieven op aanvraag
Personeelsadvertenties: € 1,80 per mm bij een
kolombreedte van 40 mm
Inzendtermijn afl. 6: 8 maart 2002
afl. 7: 22 maart 2002

Abonnementen

Alle *advocaten*, leden van de Nederlandse Orde van Advocaten, ontvangen het blad gratis. Voor adreswijzigingen kunnen zij terecht bij de Nederlandse Orde van Advocaten, Postbus 30851, 2500 GW Den Haag (Neuhuyskade 94, 2596 XM Den Haag), tel. 070-3353535, fax 070-3353531.

Niet-leden betalen € 133 per jaarabonnement (incl. BTW en verzendkosten) en voor de jaarband € 15. Studenten 50% korting. Abonnementen kunnen schriftelijk worden opgezegd tot uiterlijk twee maanden voor beëindiging van het lopende abonnement. Elsevier Klantenservice verzorgt de abonnementenadministratie voor niet-leden: Elsevier bedrijfsinformatie bv, afdeling Klantenadministratie, postbus 808, 7000 AV Doetinchem. Tel. 0314-358358, fax 0314-349048, e-mail: klantenservice@ebi.nl
Losse nummers: € 8

© Alle rechten voorbehouden. Niets uit dit blad mag worden vervoerd, openbaar gemaakt, in enige vorm of op enige wijze, hetzij elektronisch, mechanisch, door fotokopieën, opnamen, of op enige andere manier, zonder voorafgaande toestemming van de uitgever. Voor het overnemen van gedeelte(n) uit deze uitgave in bloemlezingen, readers en andere compilatiewerken (art. 16 Auteurswet) dient men zich tot de uitgever te wenden.

COLU MN

Joost Beversluis

When cured, you'll pay

Waar zo'n mededingingswetje niet al goed voor is. Eindelijk meedelen in de buit! Voorlopig alleen bij letselschade. Dat is het vierde honk voor de thuisplaat. Ik verwelkom nu reeds de algemene toepassing van de vrijheid te declareren op basis van resultaat. Uitkomst van een ontwikkeling in het denken over de positie en de betaling van de advocaat: van schijnheiligheid naar openheid over dienstverlening en hebzucht.

Kijk even met mij mee terug naar 1982, de gloriejaren van het 'Orde Tarief', een stelsel waarin de declaratie werd bepaald door factoren als financieel belang, bijzondere deskundigheid en ervaring en 'door de cliënt gewenste spoed', los te laten op een standaardtarief.

Weldoorvoed tronend in een toentertijd chique gebouw, partner in een profijtelijke maatschap, sprak mijn patroon tot een ieder die twijfel uitte aan de rechtvaardigheid van de door hem en de zijnen gevraagde beloning: 'Wij declareren beneden het Orde Tarief'. Dit verbaasde mij, net aangetreden stagiaire, in hoge mate. Hoe werd dan al dat geld verdiend? Evenwel overheerste trots dat 'mijn' kantoor het goud dolf met eerlijke middelen, wat niet overal het geval was.

Toen mijn eerste werkzaamheden werden gefactureerd gingen mij de ogen half open. Ik deed natuurlijk louter megazaken, dus die factor zat altijd goed. Spoed kenmerkte alle arbeid en de aansporing deze te betrachten werd overal verondersteld waar de klant niet uitdrukkelijk schriftelijk het tegendeel had gesteld. Bijzondere deskundigheid kon niet missen; wees immers niet het enkele feit dat je was aangenomen al op een superieure aanleg en kennis? En dat alles tikte door: f 300 per uur als minimum en met gemak naar f 800, altijd nog binnen de grenzen van het Tarief. Voor die tijd een verdomde hoop geld.

Mijn ogen zijn helemaal opengegaan. Een wederpartij weigerde een garantie te voldoen van circa f 0.5 miljoen, zo stelde onze – Nigeriaanse meen ik – opdrachtgever. Ik legde een paar beslagen en schreef een brief... en er werd prompt betaald. God weet waarom of waarom niet eerder. De klant was tevreden en zou het bedrag contant opnemen, onder aftrek van de rekening; naar 's lands wijs en zonder gevaar voor onze eer: de WMOT bestond nog niet. De verantwoordelijke partner hoorde mijn suggestie aan voor een rekening van f 1.800 plus kosten, glimlachte en zei: 'Tienduizend'. 'Als jij 't hem overhandigt', sprak ik laf. En dat deed hij. En de nota werd met een glimlach in ogeschouw genomen en geaccepteerd. Nigeria viel niet onder het Tarief.

Het Orde Tarief sneefde als verboden mededingingsafspraken. Meer dan kartel was het een schaamlap. De Raad van Kerken had moeten ingrijpen, niet de NMa. En nu zijn we bijna waar we wezen moeten: geen regels; alleen nog hebzucht, geen hebzucht en alles daartussen, bij advocaat en cliënt en de noodzaak om tot een overeenkomst tot opdracht te komen.

Er zullen vakkbroeders blijven die bereid zijn veel geld voor de klant binnen te slepen voor een bescheiden beloning, niet gerelateerd aan het resultaat. Ook in letselschadezaken. En er zullen andere zijn die nu openlijk alleen in beweging komen voor een percentage als de kluit een vette is. Bij wie men beter af is? De tijd zal het leren.

En voor slachtoffers van letselschade – de proefkonijnen van de nieuwe orde – geldt dan deze troost: de schepper (M/V) heeft in zijn wijsheid en mogelijk vooruitlopend op de hier besproken beslissing in het land van zijn voorkeur, de meeste lichaamsdelen in tweevoud of meer meegegeven. Leverde het eerste been op uurbasis per saldo niet veel op, dan kan voor het tweede een afspraak met zo'n *no cure no pay-cowboy* worden gemaakt. ■