

COLOFON

81e jaargang – 24 augustus 2001 – nr. 14
Verschijnt elke twee weken.

Het Advocatenblad is het officiële orgaan van de Nederlandse Orde van Advocaten en wordt uitgegeven door Elsevier bedrijfsinformatie bv. De inhoud wordt samengesteld door de van de Orde onafhankelijke redactie, behalve de rubrieken Van de Orde en Disciplinaire beslissingen.

Redactie

mr. W.K. van Duren
mr. P. Habermehl
mr. W. Heemskerk
dr. L. Hesselink
mr. A.A.M. van der Meer
mr. M. Middeldorp
mr. L.N.J.B. van Osch
mr. G.J. van Oosten
mr. M. Perfors
mr. M. Ynzonides

Bladmanagement

mr. P. Habermehl
mr. L.N.J.B. van Osch
mr. M. Ynzonides
dr. L. Hesselink (Elsevier)
dr. H. Buskes (Orde van Advocaten)

Eindredactie

Linus Hesselink

Redactionele bijdragen

t.a.v. L. Hesselink
Elsevier bedrijfsinformatie bv
Postbus 16500, 2500 BM Den Haag
tel. 070-4415226
fax 070-4415919
email: l.hesselink@ebi.nl
Bezoekadres: Benoordenhoutseweg 46, Den Haag
Zie www.elsevierjuridisch.nl

Bijdragen voor het Orde-deel

Nederlandse Orde van Advocaten,
Postbus 30851, 2500 GW Den Haag,
tel. 070-3353535, fax 070-3353531.
Zie ook: www.advocatenorde.nl

Beeld

Vormgeving: VILLA Y, Andre Klijsen
Tekeningen: Floris Tilanus
De Pinguïn: W.C. van Manen, Stichting
Advocaten voor Advocaten

Lay-out

Dimitry de Bruin, Den Haag

Correctie

Irene Groothedde, Amsterdam

Druk

Drukkerij Groen bv, Leiden

Advertenties

Brouwer's Direct Marketing bv
Postbus 90, 2380 AB Zoeterwoude
tel. 071-5897621, fax 071-5890580
e-mail: bdmvb@euronet.nl
Advertentierieven op aanvraag
Personeelsadvertenties: f 3,70 per mm bij een
kolombreedte van 40 mm
Inzendtermijn afl. 15: 7 september 2001
afl. 16: 21 september 2001

Abonnementen

Alle *advocaten*, leden van de Nederlandse Orde van Advocaten, ontvangen het blad gratis. Voor adreswijzigingen kunnen zij terecht bij de Nederlandse Orde van Advocaten, Postbus 30851, 2500 GW Den Haag (Neuhuyskade 94, 2596 XM Den Haag), tel. 070-3353535, fax 070-3353531.

Niet-leden betalen f 290 of € 131,60 per jaar (incl. BTW, verzendkosten en jaarband). Studenten 50% korting. Abonnementen kunnen schriftelijk worden opgezegd tot uiterlijk twee maanden voor beëindiging van het lopende abonnement. Elsevier Klantenservice verzorgt de abonnementenadministratie voor niet-leden: Elsevier bedrijfsinformatie bv, afdeling Klantenservice, postbus 808, 7000 AV Doetinchem. Tel. 0314-358358, fax 0314-349048, e-mail: klantenservice@ebi.nl
Losse nummers: f 15

© Alle rechten voorbehouden. Niets uit dit blad mag worden veeleevoudigd, opgeslagen in een geautomatiseerd gegevensbestand, of openbaar gemaakt, in enige vorm of op enige wijze, hetzij elektronisch, mechanisch, door fotokopieën, opnamen, of op enige andere manier, zonder voorafgaande toestemming van de uitgever. Voor het overnemen van gedeelte(n) uit deze uitgave in bloemlezingen, readers en andere compilatiewerken (art. 16 Auteurswet) dient men zich tot de uitgever te wenden.

COLUIMN

Joost Beversluis

De tweede carrière

Een paar jaar geleden bereikte mij van de zijde van de AOV-verzekeraar Movir het aanbod over te stappen op een 'tweede carrière polis'. Minder premie en snel terug in het arbeidsproces na arbeidsongeschiktheid, zo lokte de folder. Op zo'n moment mijmer je onwillekeurig even over de vraag wanneer je eigenlijk arbeidsongeschikt bent, als advocaat. Gewrichtsgebreken en ontbrekende ledematen beletten de beroepsuitoefening niet – bepaalde, niet nader te noemen ledematen uitgezonderd, als je de tv-series moet geloven. Toen ik eens twee maanden met een kruik liep, nam ik spontaan het Perry Mason-timbre over en won elke zaak waarin ik verscheen. Psychische stoornis, de grote killer bij andere vrije beroepen, wordt door menig advocaat bij zichzelf niet als een defect ervaren en valt bij de beroepsgroep als geheel moeilijk vast te stellen. Blind? Je hebt zelfs blinde rechters (echt blind bedoel ik). Zou je als advocaat niet blind kunnen zijn (echt blind bedoel ik)?

Enfin, die tweede-carrièrepolis leek mij niks. Al zal de Movir je voor minder dan een dwarslaesie halverwege de hersenstam vermoedelijk niet eens afkeuren voor je eerste carrière, hoogstens wat hulpmiddelen verstrekken, toch bleef ik gaan voor de droom van iedere echte Movir-verzekerde: Zwitserleven op andermans kosten. Maar daar ben ik anders over gaan denken, door die contactadvertentie laatst.

Bedenk als aanloop tot de apotheose van dit verhaal even welke metamorfose de contactadvertentie in vijftien jaar heeft ondergaan. Er is een klasse van succesvolle, hoogopgeleide eenzamen ontstaan. En die kijkt niet op een centimetertje meer of minder op de desbetreffende krantenpagina. Wat eerder bleef bij enige afkortingen die veel universitair geschoolden zelfs als duister ervoeren en waarmee twee of drie essentialia van karakter en gezinssituatie werden aangeduid, is een *presentatie* geworden waarin vraag en aanbod tot in detail worden uitgespeld en waaraan alleen de *beamer* en het gepruts met de laptop ontbreekt. En *wat* er dan gepresenteerd wordt. Papperlepap! Eén opeenhoping van financiële onafhankelijkheid, zelfrespect, juiste maten en natuurwetten tartende energie voor pret en baan.

Ik geloof helemaal niet dat men zich in al dat museumbezoek en reizen moet storten om leuk met z'n tweeën te zijn. Maar ik beken. Ik beken dat, in mijn verschoten stoel lezend over al die plannen en dynamiek, ik meestal halverwege de opsomming al murw ben; en daarbij zo mateloos depressief, dat ik onmiddellijk ga slapen en niet meer wakker wil worden.

Het viel te verwachten dat de hunkering die met zoveel *spending power* wordt geëtaleerd gelukzoekers van verkeerd allooi aantrekt. En blijkens een recente, zeer opulente werving in mijn lijfblad schept dat misbruik vraag naar een duidelijk postmoderne vorm van dienstverlening. De dame in kwestie was al een keer vernacheld en verzocht belangstellenden te schrijven naar een 'consultant'.

En kijk, dat lijkt mij wel een leuke alternatieve bezigheid voor menig advocaat. Voor de echtscheidingsbloedzuigers, die de kwaai apen en kneuzen zouden kunnen herkennen. Voor de vennootschapskanonnen, als het target voor de hofmakerij *for all practical purposes* meer een concern is dan een persoon, niettegenstaande de menselijke warmte die in het vooruitzicht wordt gesteld. En voor de generalisten onder ons, omdat ze gewoon waanzinnig nieuwsgierig zijn en zullen smikkelen bij lezen en vergelijken van de verschillende aanbiedingen.

'Consultant'; de betere hockeyers in mijn team zijn het. Natuurlijk is het ondenkbaar vrijwillig te besluiten om te stoppen als advocaat en een soort kruising van Cupido en Mengele te worden. Maar als tweede carrière, gedwongen door de Movir? Ik heb de polis veranderd en me al een paar keer van de trap gestort, uit op een passende verwonding. Had alleen nog geen geluk met mijn val.